

**iNDUiRE**



**LE BiAIS  
D'ACTiON**

**LE BIAIS D'ACTION  
DÉSIGNE NOTRE  
TENDANCE À**



**PRÉFÉRER L'ACTION**

**À L'INACTION,  
MÊME LORSQUE  
L'ACTION N'OFFRE PAS  
DE MEILLEURES  
CHANCES DE SUCCÈS.**

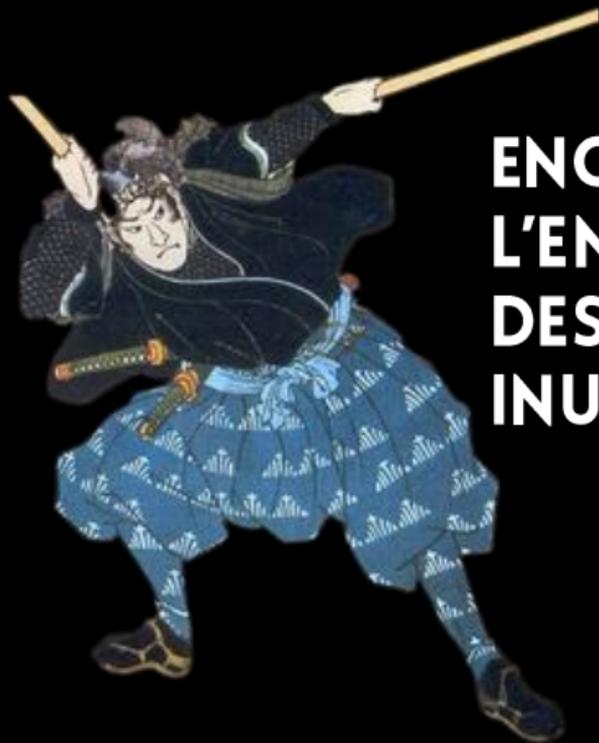
# **MIYAMOTO MUSASHI, DANS LE TRAITÉ DES 5 ROUES EXPLIQUE**

**RÈGLE N°9**

**NE FAITES  
RIEN  
D'INUTILE**



**ET SON COROLLAIRE**



**ENCOURAGEZ  
L'ENNEMI À  
DES ACTIONS  
INUTILES**

**"FAIRE RÉAGIR  
L'ENNEMI,  
VOILÀ  
LA VÉRITABLE ACTION."**



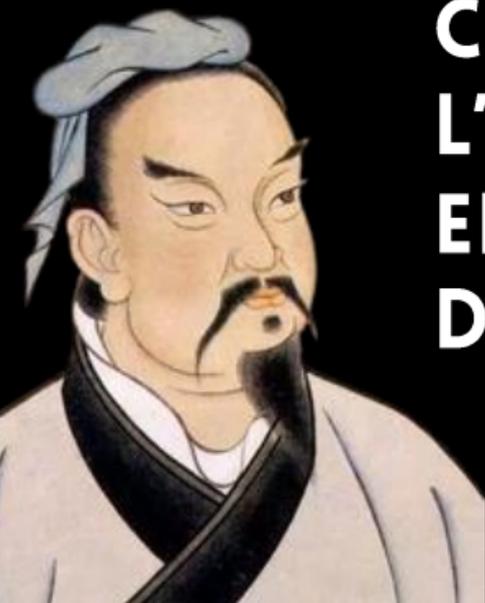
**SAUL ALINSKY  
PIONNIER DU  
COMMUNITY  
ORGANIZING**

**POUR INFLUENCER, IL NE FAUT  
PAS SE CONTENTER D'AGIR,**



**IL FAUT FAIRE RÉAGIR.**

**« SI TON ENNEMI EST  
COLÉRIQUE,  
CHERCHE À  
L'IRRITER  
ENCORE  
DAVANTAGE. »**



**SUN TZU**

# LES SOUS-MARINIERS SAVENT

LA CHASSE SOUS-MARINE  
CONSISTE SOUVENT À FAIRE  
COMMETTRE UNE ERREUR À  
L'ENNEMI.

LE PREMIER  
QUI BOUGE VITE  
A PERDU !



# LES SNIPERS LE SAVENT

ÇA A L'AIR STUPIDE  
MAIS SI ON LE FAIT  
C'EST QUE  
ÇA MARCHE,

POUR FORCER  
L'ENNEMI  
À SE DEVOILER.



**LE PREMIER  
QUI TIRE**

**A PERDU !**



**NOUS ESTIMONS SOUVENT  
QUE POUR AVOIR L'INITIATIVE,  
IL FAUT AGIR.**



**C'EST LE BIAIS  
D'ACTION.**

**POURTANT, FAIRE AGIR L'ADVERSAIRE  
CONSTITUE UNE FORME D'INITIATIVE**

**PLUS PUISSANTE**



**VOUS POUVEZ AGIR**



**POUSSEZ L'ADVERSAIRE  
À RÉAGIR**

**RELISEZ MUSASHI**



**SUIVEZ-MOI POUR  
NE RIEN MANQUER**

